

3
УРОК

В ЖИЗНИ СЛУЧАЕТСЯ
ВСЯКОЕ: КАК ЗАЩИТИТЬ
СЕМЕЙНЫЙ КОШЕЛЕК ОТ
НЕПРЕДВИДЕННЫХ СИТУАЦИЙ

СТРАХОВАНИЕ

КРЕДИТНЫЙ
ДОГОВОР

СБЕРЕЖЕНИЯ

ПЛАТЕЖИ
И ПЕРЕВОДЫ

ВЫБОР
КРЕДИТА

ПРАВА
И ОБЯЗАННОСТИ

ЛУЧШИЙ
КРЕДИТ

УЧЕТ

ДОМАШНИЙ БЮДЖЕТ

«Построй» надежный дом за 10 уроков

ДОРОГОЙ ДРУГ!

Вы держите в руках брошюру Программы по повышению финансовой грамотности населения, которую реализует КМФ во всех своих филиалах и отделениях.

Данная программа разработана Фондом «КМФ-Демеу» при участии американской некоммерческой организации ACIDI/VOCA. Чтобы понять, какие темы будут Вам интересны и полезны, мы провели исследование по оценке потребности в обучении среди клиентов. По результатам исследования определили 10 основных тем. По каждой теме Вы можете пройти тренинги (уроки), которые проводят сотрудники КМФ, и получить брошюру. За основу наших уроков мы взяли реальные примеры из жизни казахстанских семей. Мы надеемся, что в Программе Вы найдете полезные для Вас идеи, подходы и инструменты, которые помогут более успешно управлять финансами Вашей семьи и повысить ее благосостояние.

РЕКОМЕНДУЕМ ВАМ ВМЕСТЕ С КРЕДИТНЫМИ СОТРУДНИКАМИ КМФ ПРОЙТИ СЛЕДУЮЩИЕ УРОКИ:

- 1 УРОК:** Если я захочу, я это смогу: домашний бюджет и финансовое планирование в семье.
- 2 УРОК:** Учет финансов моей семьи.
- 3 УРОК:** В жизни случается всякое: как защитить семейный кошелек от непредвиденных ситуаций.
- 4 УРОК:** «За» и «против» различных способов сбережений.
- 5 УРОК:** Как мне выбрать лучший кредит?
- 6 УРОК:** Кредит: как избежать проблем?
- 7 УРОК:** Что надо знать, прежде чем подписать договор?
- 8 УРОК:** Мои права и обязанности как заемщика.
- 9 УРОК:** От «налички» к «безналичке» – варианты осуществления платежей.
- 10 УРОК:** Страхование: нужно ли оно мне?

Желаем Вам счастья и процветания!
С уважением, Фонд «КМФ-Демеу».

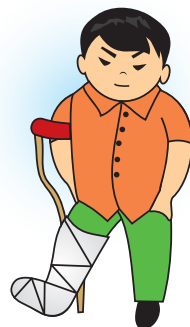
Случаются ли в Вашей жизни **НЕпредвиденные ситуации**, которые требуют серьезных затрат?

А как Вы с ними справляетесь? Ведь зачастую такие события сопровождаются серьезными расходами, иногда довольно ощутимыми для семейного кошелька.

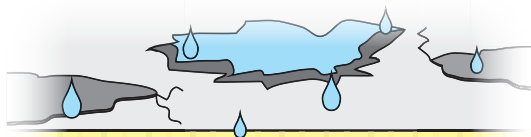
ПРИМЕРЫ НЕПРЕДВИДЕННЫХ СИТУАЦИЙ:



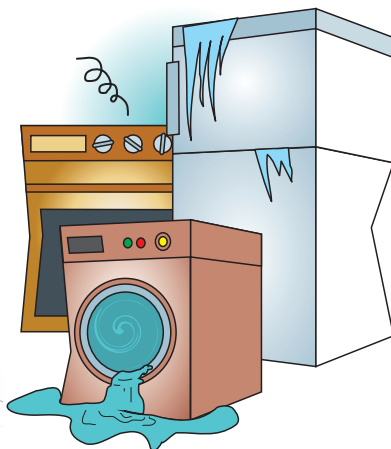
АВАРИЯ



ТРАВМА



ПОТОП



РЕМОНТ ТЕХНИКИ

А КАК СПРАВИТЬСЯ С НЕПРЕДВИДЕННЫМИ ТРАТАМИ?

ГДЕ ВЗЯТЬ ДЕНЬГИ??? ... И СРОЧНО!!!

1. МОЖНО ПОПРОСИТЬ У ДРУГА ИЛИ РОДСТВЕННИКА



НО!!! У НЕГО МОЖЕТ И НЕ БЫТЬ ДЕНЕГ

2. МОЖНО ПОЙТИ В БАНК ИЛИ ЛОМБАРД



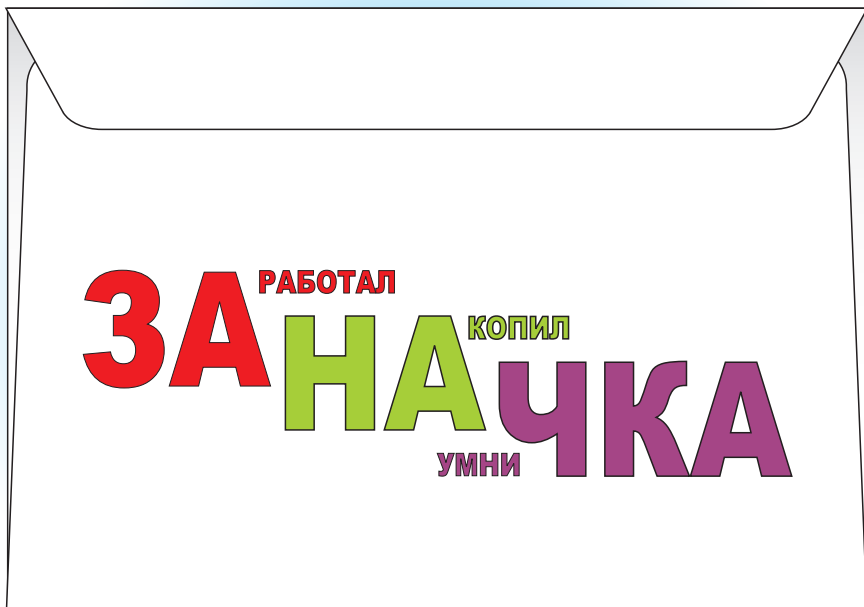
НО!!!

- ☹️ ОПЛАТИТЬ ПРОЦЕНТЫ ПО КРЕДИТУ!!!**
- ☹️ ПОТРАТИТЬ ВРЕМЯ НА ОФОРМЛЕНИЕ!!!**
- ☹️ А ЕСЛИ ДЕНЬГИ НУЖНЫ В ВЫХОДНЫЕ!? И БАНКИ НЕ РАБОТАЮТ?**

Мы не всегда можем повлиять на события, которые происходят с нами и нашими близкими, и мы должны быть готовым к непредвиденным событиям.

Каждой семье **НЕОБХОДИМО** иметь некий
Неприкосновенный Запас!!!

Неприкосновенный запас – это запас денежных средств, специально собранный и отложенный, хранящийся на случай кризиса или непредвиденных событий (на так называемый черный день или «на всякий пожарный случай»).



СКОЛЬКО ДЕНЕГ НЕОБХОДИМО ДЛЯ НЗ?

Запишите список чрезвычайных событий, которые произошли в Вашей семье за последние полгода. Напротив каждого события отметьте ту сумму денег, которая была потрачена на данное происшествие/событие. В конце подсчитайте общую сумму и разделите ее на 6, чтобы определить среднюю месячную сумму, которую Вы потратили на непредвиденные события. Таким образом, Вы получите среднюю сумму денег, которую необходимо иметь в виде резерва как **Неприкосновенный Запас**.

**НАПРИМЕР, В СЕМЬЕ НУРЛАНА ЗА ГОД ПРОИЗОШЛО 5 СОБЫТИЙ,
И ИМ ПОТРЕБОВАЛОСЬ 100 000 ТЕНГЕ.**

Месяц	Описание непредвиденных событий	Сколько потрачено
1	-	0
2	Вся семья переболела гриппом	15 000
3	-	0
4	Ремонт стиральной машины	7 000
5	-	0
6	-	0
7	Свадьба родственника	15 000
8	-	0
9	Болезнь с госпитализацией	50 000
10	-	0
11	Ремонт отопления	13 000
12	-	0
Итого		100 000

ДАВАЙТЕ ПОСЧИТАЕМ НЕПРИКОСНОВЕННЫЙ ЗАПАС СЕМЬИ НУРЛАНА:

Условно будем считать, что семья Нурлана приняла решение о создании НЗ и рассчитала на основании опыта прошлых лет необходимую сумму примерно в **100 000 тенге** и ежемесячно стала откладывать по **8 500 тенге**.

Вот, что случилось в семье за год, и как выглядит управление НЗ

Управление неприкосновенным запасом					
Месяц	Сколько отложено	Накопленная сумма (с учетом потраченного)	Описание непредвиденных событий	Сколько потрачено	Оставшаяся сумма
1	8 500	8 500	-	0	8 500
2	8 500	17 000	Вся семья переболела гриппом	15 000	2 000
3	8 500	10 500	-	0	10 500
4	8 500	19 000	Ремонт стиральной машины	7 000	12 000
5	8 500	20 500	-	0	20 500
6	8 500	29 000	-	0	29 000
7	8 500	37 000	Свадьба родственника	15 000	22 500
8	8 500	31 000	-	0	31 000
9	8 500	39 500	Болезнь с госпитализацией	50 000	-10 500
10	8 500	-2 000	-	0	-2 000
11	8 500	6 500	Ремонт отопления	13 000	-6 500
12	8 500	2 000	-	0	2 000
Итого	102 000	2 000	-	100 000	2 000

Мы только что убедились, что каждой семье необходимо создать НЗ и постоянно поддерживать его, то есть пополнять в случае использования даже небольшой суммы.

ЕСЛИ БЫ СЕМЬЯ НУРЛАНА НЕ ИМЕЛА НЗ, ОНА ПОСТОЯННО НАХОДИЛАСЬ БЫ В ДОЛГАХ!!!

Попробуйте посчитать свой Неприкосновенный Запас

Управление неприкосновенным запасом					
Месяц	Сколько отложено	Накопленная сумма (с учетом потраченного)	Описание непредвиденных событий	Сколько потрачено	Оставшаяся сумма
1					
2					
3					
4					
5					
6					
7					
8					
9					
10					
11					
12					
13					
14					
15					
16					
17					
18					
Итог					

ГДЕ МОЖНО ХРАНИТЬ НЗ:



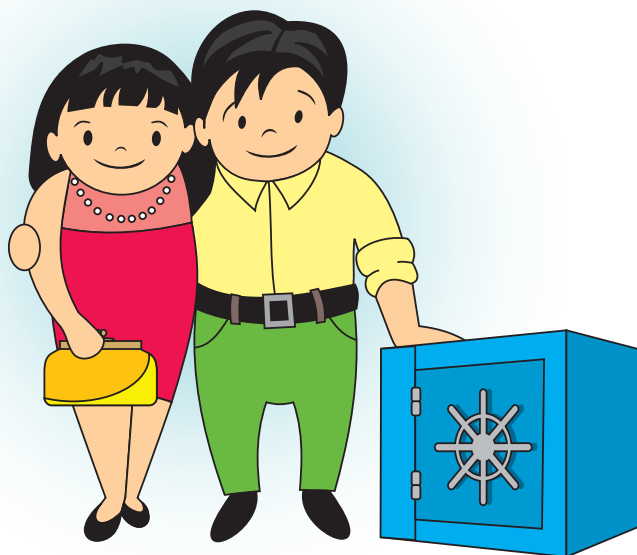
1. Деньги должны быть максимально доступны, так как они нужны в экстренных ситуациях. Следовательно, их нельзя хранить на срочном депозите вместе с остальными сбережениями.



2. НЗ должен храниться в надежном месте. Важно, чтобы деньги были также защищены от соблазна потратить их на незапланированные покупки. Иногда важно спрятать деньги от самого себя!



3. НЗ должен быть отделен от других сбережений, так как в этом случае им легче управлять.



Для записок

A spiral-bound notebook page with a grid pattern. The page is oriented vertically and features a black spiral binding along the top edge. The grid consists of 15 columns and 25 rows. The top row is slightly wider than the others, providing space for a header or title. The page is otherwise blank, with no text or markings.

О КОНСУЛЬТАНТЕ ПРОЕКТА – КМФ

КМФ является одним из лидеров сектора микрофинансирования в Центральной Азии, странах Кавказа, СНГ и Восточной Европы. Компания начала свою деятельность в 1997 году.

Основное направление деятельности КМФ – предоставление индивидуальных и групповых кредитов на следующие цели: бизнес, торговля, полеводство и животноводство, производство, услуги и потребительское кредитование.

Сегодня МФО «КМФ» является самой крупной микрофинансовой организацией в Казахстане и имеет более 130 000 клиентов, и выдала за свою историю более 200 тысяч кредитов (данные на 01.03.2015).

КМФ имеет широкую региональную сеть, состоящую из 18 филиалов в крупных городах Казахстана и более 75 отделений, из которых 65 находятся в сельской местности. В общей сложности все эти подразделения осуществляют доступ к микрофинансовым услугам жителям более 3 500 отдаленных населенных пунктов.

В своей деятельности КМФ ориентирована на построение долгосрочных партнерских отношений с клиентами, основанных на взаимном доверии, понимании и уважении. Благодаря финансовой поддержке КМФ за 18 лет ее деятельности более 200 тысяч казахстанцев смогли начать и расширить свой бизнес, улучшить жилищные условия и дать образование своим детям.

Немаловажным является тот факт, что социальная ответственность лежит в основе деятельности компании с момента ее создания. КМФ всегда стремится улучшать условия кредитования и оказывать дополнительные услуги клиентам, в том числе и нефинансовые. С декабря 2013 года совместно с Корпоративным Фондом КМФ-Демеу был запущен новый нефинансовый продукт – бесплатное обучение Финансовой грамотности населения. Социальная миссия КМФ заключается и в том, чтобы путем предоставления качественных услуг, научить клиента большей осведомленности в вопросах финансовой грамотности.

Благодарим за доверие!









ИНИЦИАТОР ПРОЕКТА:

Корпоративный Фонд «КМФ-Демеу»
8 (727) 250 68 77, 250 68 78, факс: 250 68 76

КОНСУЛЬТАНТЫ ПРОЕКТА – ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ МФО «КМФ»:

АКТОБЕ:

ул. Бр. Жубановых, 285 Д, 8 (7132) 55 43 42, 55 40 21

АЛМАТЫ:

ул. Розыбакиева, 45 Г, 8 (727) 374 20 53
ул. Калдаякова, 30, 8 (727) 266 83 51, 266 83 52

АСТАНА:

ул. Абая, 75, 8 (7172) 55 93 27, 55 93 28, 55 93 29

КАРАГАНДА:

пр. Н. Абдирова, 25, 8 (7212) 42 51 33, 41 27 56

КОСТАНАЙ:

ул. Баймагамбетова, 201, 8 (7142) 59 32 47, 59 32 48

КОКШЕТАУ:

ул. Ауельбекова, 62, 8 (7162) 26 92 82, 26 46 05, 26 45 34

КЫЗЫЛОРДА:

ул. Желтоқсан, 9 Д, ж/к «Ер Ару», 8 (7242) 26 38 47

ПАВЛОДАР:

ул. Ак. Бектурова, 66, 8 (7182) 59 36 96, 59 36 97, 59 36 98

ПЕТРОПАВЛОВСК:

ул. Букетова, 16, 8 (7152) 46 38 45, 46 38 53

СЕМЕЙ:

ул. Б. Момышулы, 31/33, 8 (7222) 56 11 05

ТАЛДЫКОРГАН:

ул. Абая, 245, 8 (7282) 27 03 51, 27 15 47

ТАРАЗ:

ул. Байзақ батыра, 187, 8 (7262) 46 80 71, 46 80 72

ТУРКЕСТАН:

ул. С. Ерубаева, 249 А, 8 (72533) 4 33 41, 4 33 32

УРАЛЬСК:

ул. Сарайшик, 89/1, 8 (7112) 26 75 23, 26 75 54

УСТЬ-КАМЕНОГОРСК:

ул. 30-ой Гвардейской дивизии, 24/1, 8 (7232) 61 51 26, 61 51 27

ШЫМКЕНТ:

ул. Толе-би, 27 А, 8 (7252) 53 52 99, 53 55 05, 54 51 77
ул. Ж. Тыныбаева, 28 А-Б, 8 (7252) 39 30 71, 39 30 70

Электронную версию брошюр можно получить на сайте www.kmf.kz
в разделе Финансовая грамотность.